



DÉBATS CONTRADICTOIRES

FORMATEUR : Frédéric CATELAIN, Formateur depuis plus de 25 ans, depuis 2007 au CJD, mon carburant, c'est faire progresser l'Autre. Il en va de même dans mes activités extra professionnelles où j'aime transmettre et voir grandir l'Autre. Qu'il se découvre et développe ses capacités. Ma satisfaction au quotidien, c'est de voir les participants à mes formations se perfectionner quel que soit leurs compétences de départ. Fervent défenseur de la bienveillance, je l'utilise pour aller chercher chez chacun et chacune son potentiel...

OBJECTIFS

- Construire et organiser ses arguments pour débattre et répondre aux contradictions
- Identifier les points faibles des arguments de ses interlocuteurs (collaborateurs, clients, fournisseurs...)
- Expérimenter les différents types de débats pour être un.e dirigeant.e plus performant.e

PROGRAMME

JOUR 1 : Rappel des techniques de base de l'expression orale et règle du jeu. Découvrir les différents types de débat.

MATIN

Présentation des objectifs et de la méthode

Exercice 1 : Ce que j'ai retenu du Niveau 1 (vérifier les acquis...)

Théorie : Retour éventuel sur les techniques de base du module prise de parole en public

Exercice 2 : Qui je ne suis pas... ! (Présentation inversée pour rentrer dans le jeu...)

Exercice 3 : Prise de parole sujet libre avec questions bienveillantes de l'audience

APRES MIDI : S'entraîner à répondre aux questions délicates et déstabilisantes. S'entraîner au débat coopératif.

Exercice 4 : Prise de parole sujet professionnel avec questions déstabilisantes voire agressives (gérer ses émotions et trouver les mots pour convaincre...)

Exercice 5 : Prise de parole avec accent sur les trois éclairages (jongler avec agilité en passant d'un éclairage à l'autre sur demande...)

Exercice 6 : Débat coopératif

JOUR 2 : S'entraîner au débat de confrontation. S'entraîner au débat contradictoire.

MATIN

Retour d'expérience et ressenti sur jour 1

Exercice 7 : Débat de confrontation

Exercice 8 : Débat contradictoire

APRES MIDI : S'entraîner au débat polémique.

Exercice 9 : Débat polémique

Débriefing pour chaque participant avec points forts et axes de progrès

Retour global sur les deux jours et engagement de progrès pour chaque participant

Tour de table et évaluation de la formation

Ce programme, en cohérence avec la pédagogie, est susceptible d'évoluer en fonction des besoins et des attentes du client ou des participants.

METHODE ET OUTILS PEDAGOGIQUES

Pendant deux jours, vous allez vous mettre en scène face au groupe dans de nombreux jeux de rôles qui apporteront à chacun de nouveaux outils pour débattre avec efficacité. Quelques apports théoriques ancreront dans votre mémoire les bonnes pratiques. Tous les jeux de rôles sont filmés et certains sont utilisés pour faire le diagnostic (objectif et factuel) des points forts et des axes d'amélioration. Cet outil pédagogique est d'une grande efficacité dans la prise de conscience pour les participants.

DUREE : 2 jours – 14 heures

PUBLIC : Toutes les personnes ayant besoin de prendre la parole, de persuader et de convaincre dans des contextes difficiles, tendus voire hostiles.

PRÉ REQUIS

- Être volontaire et être persuadé que ces compétences peuvent se développer



- Connaitre les techniques de prise de parole. Considérer cette formation comme un module 2, à faire après Prise de Parole en Public
- Être prêt à défendre l'indéfendable lors de jeux de rôles

SUIVI ET EVALUATION

Feuille de présences émargées sur place.
Certificat de réalisation envoyé à l'issue du stage
Auto-évaluation des acquis à la fin du stage.
Evaluation à chaud de la satisfaction fait en ligne.

ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP : Nous contacter à formation@cjd.net

MAJ le 22/06/2023 par la responsable pédagogique